



Search of Excellence

Spitzenleistungen suchen - Spitzenleistungen finden

Impulsvortrag:

Die verblüffende Macht der Sprache im Business

In seinem neuen Buch „Die verblüffende Macht der Sprache“ beschreibt Bestsellerautor Dr. Hans Eicher, welches Verhalten Worte im Gehirn des Empfängers auslösen. Zahlreiche Echtbeispiele aus der Unternehmenspraxis illustrieren die neuesten Erkenntnisse aus der Gehirnforschung, die in diesem Buch beschrieben werden:

- ✓ Wie können Mitarbeiter für anspruchsvolle Ziele motiviert werden?
- ✓ Wie entsteht im Team ein Wir-Gefühl und wie lässt sich dieses durch das richtige Wording steigern?
- ✓ Welche Worte erobern im Sales Bereich den Logenplatz in den Köpfen der Kunden, der zu mehr Abschlüssen führt?
- ✓ Wie geht man mit schwierigen Verhandlungspartnern gewinnbringend um?
- ✓ Wie entschlüssele ich durch das Sprachverhalten meines Gegenübers seine wahre Persönlichkeit?

Dieser motivierende Vortrag eignet sich ideal für große und mittelständische Unternehmen, die damit einen weiterführenden Impuls setzen wollen: z.B. bei einem Unternehmens- oder Konzerntag, Strategiemeeting, bei einem Change-Prozess oder im Rahmen eines Vertriebsmeetings.

Dauer: ca. 1,5 Stunden bzw. nach Absprache, mit anschließender Diskussion.



Dr. Hans Eicher
Wirtschafts- und Kommunikationspsychologe

Das neue Sachbuch
des Referenten zum Vortrag



Leseprobe:
<http://www.search-of-excellence.com/top-seminare>

PERCON Personalconsulting und Unternehmerberatung GmbH & Co KG
A-5020 Salzburg, Gaisbergstraße 40, Tel. +43 (0)662/459911, excellence@percon.at

www.search-of-excellence.com